

# Výroční zpráva LCS International

fiskální období 2006–2007

MEMBER OF ASSECO GROUP

**helios**  
powered by LCS

# 01

Vážené dámy, vážení pánové,  
akcionáři společnosti LCS,

dovolte mi, abych v následujících několika řádcích ve stručnosti zhodnotil hospodaření společnosti LCS International a její pozici na českém trhu podnikových informačních systémů za fiskální období od 1. 7. 2006 do 30. 6. 2007.

Předchozí fiskální období, které předcházelo přechodu na hospodářský rok, trvalo 18 měsíců. Tento fakt je třeba brát v úvahu zejména při porovnávání výkonových ukazatelů vůči tomuto účetnímu období, které trvalo 12 měsíců.

Základní činností společnosti nadále zůstává vývoj a podpora původních informačních systémů Helios. Jejich portfolio zahrnuje systém pro malé firmy a podnikatele Helios Red, pro menší a středně velké firmy Helios Orange a informační systém pro větší střední a velké firmy Helios Green. Významné upevnění povědomí o značce Helios bylo jedním z důležitých faktorů provázejících celé uplynulé účetní období.

Nejvýznamnější událostí fiskálního období 2006–2007 bylo bezesporu začlenění LCS International do významné nadnárodní skupiny ASSECO, která získala v naší společnosti podíl ve výši 55 %. Celý proces byl pak formálně završen až po konci tohoto účetního období.

Hospodářský rok 2006–2007 naplnil naše původní očekávání a s radostí mohu konstatovat, že jej lze považovat za velmi úspěšný. Tento rok byl pro LCS rokem růstu obratu, zisku i tržního podílu. Za velmi perspektivní přitom LCS považuje slovenský trh, kde se podařilo zvýšit prodeje o více než 20 %.

LCS se již několik posledních let umísťuje v žebříčku TOP 100 českých ICT firem, vydávaném společností IDG. V loňském roce zaznamenala ve srovnání s rokem 2005 postup o čtyři místa vzhůru, a je tak v celém oboru (včetně hardwarových a telekomunikačních společností) na 69. místě.

Za zmínku určitě stojí také výsledky průzkumu spokojenosti u vzorku dvou tisíc firem, které používají Helios Orange. Velmi nás potěšila skutečnost, že naprostá většina zákazníků dala našemu produktu známku 1 nebo 2.

Závěrem mi dovoluji vyjádřit naději, že spokojenost našich zákazníků s informačními systémy a službami společnosti LCS bude v dalších letech na trvalém vzestupu a že díky tomu se ani ekonomický růst naší společnosti nezpomalí a LCS bude také platným členem nadnárodní skupiny ASSECO.

**Stanislav Sýkora**  
ředitel společnosti  
a předseda představenstva  
LCS International, a.s.

## Výňatek ze zprávy představenstva

Představenstvo společnosti pracovalo v období od řádné valné hromady společnosti konané dne 20. října 2006 ve složení: Jan Přerovský, předseda představenstva, Ing. Stanislav Sýkora, místopředseda představenstva, Ing. Petr Maňas, člen představenstva, a Ing. Jiří Hub, člen představenstva. Dozorčí rada společnosti pracovala ve složení: Ing. Jiří Šach, Ing. Ctirad Richter a Ing. Ján Bobovský.

V hospodářském roce 2006–2007 došlo ve společnosti LCS International, a.s., k několika zásadním rozhodnutím, událostem a akcím, mezi které patří zejména tyto:

- ▶ Společnost sjednotila názvy všech svých produktů pod značku Helios. Tato změna se velmi pozitivně odrazila ve známosti těchto značek na českém trhu a přispěla k růstu tržeb.
- ▶ Společnost úspěšně prodávala především systém Helios Orange a dále rozvíjela partnerskou síť systémů Helios.
- ▶ Společnost se úspěšně prezentovala na veletrhu Invex 2006 spolu s 12 partnery a potvrdila své pevné postavení na trhu a dobrou image.
- ▶ Společnost dále rozvíjela podnikání a aktivní péči o trh ve Slovenské republice.
- ▶ Společnost podnikla podstatné kroky k začlenění do nadnárodní skupiny ASSECO.

### Základní ekonomické ukazatele k 30. 6. 2007

- ▶ Tržby za vlastní výrobky a služby 241,2 mil. Kč.  
Tržby za zboží 9,9 mil. Kč.
- ▶ Osobní náklady celkem 103,3 mil. Kč.
- ▶ Společnost hospodařila s aktivy v celkové výši netto 93,7 mil. Kč.
- ▶ Dlouhodobý majetek tvoří 9,5 mil. Kč, oběžná aktiva 83,9 mil. Kč.
- ▶ Souhrnná výše pohledávek po lhůtě splatnosti 9,9 mil. Kč.
- ▶ Souhrnná výše závazků po lhůtě splatnosti 1,9 mil. Kč.
- ▶ Základní kapitál společnosti je 10,6 mil. Kč a vlastní kapitál je 57,9 mil. Kč.
- ▶ Další ekonomické údaje účetního období 2006 – 2007 – viz přílohy.

Společnost LCS International, a.s. skončila své hospodaření v účetním období od 1. 7. 2006 do 30.6.2007 ziskem ve výši 18 365 833,94 Kč. O vykázaném zisku za účetní období 2006–2007 a případném dalším užití zbylého nerozděleného zisku z minulých let rozhodne valná hromada společnosti samostatným usnesením, ve kterém představenstvo navrhne výplatu dividend a tantiém.

V Praze dne 30. srpna 2007  
představenstvo LCS International, a.s.

# 03

## Stěžejní události období 2006–2007

- ▶ LCS sjednotila názvy svých tří produktů pod značku Helios.
- ▶ LCS získala certifikát kvality ISO 9001:2000.
- ▶ LCS se stala Gold Certified Partnerem společnosti Microsoft.
- ▶ LCS se prezentovala na mezinárodních veletrzích Invex v Brně a CeBIT v Hannoveru.
- ▶ LCS se stala členem nadnárodní ICT skupiny ASSECO.



# 04

## Základní ekonomické ukazatele

Rozvaha (v tis. Kč):							
	Aktiva celkem	Běžný rok 93 706	Minulý rok 74 946		Pasiva celkem	Běžný rok 93 706	Minulý rok 74 946
A	Pohledávky za upsaný kapitál	0	0	A	Vlastní kapitál	57 850	46 649
B	Stálá aktiva	9 485	6 710	A.I.	základní kapitál	10 630	10 630
B.I.	dlouhodobý nehmotný majetek	656	1 251	A.II.	kapitálové fondy	2 211	2 181
B.II.	dlouhodobý hmotný majetek	8 402	4 990	A.III.	Fondy tvořené ze zisku	4 881	4 881
B.III.	dlouhodobý finanční majetek	427	469	A.IV.	výsledek hospodaření minulých let	21 763	17 187
B.III.1	z toho: podíly v ovládaných a řízených osobách	321	363	A.V.	výsledek hospodaření účetního období	18 366	11 770
				B	Cizí zdroje	35 089	28 111
C	Oběžná aktiva	83 939	67 967	B.I.	Rezervy	3 500	3 000
C.I.	zásoby	723	888	B.II.	dlouhodobé závazky	239	124
C.II.	dlouhodobé pohledávky	1 083	0	B.III.	krátkodobé závazky	31 350	24 987
C.III.	krátkodobé pohledávky	43 640	52 071	B.IV.	bankovní úvěry a výpomoci	0	0
C.IV.	krátkodobý finanční majetek	38 493	15 008	B.IV.1.	z toho: dlouhodobé bank. úv.	0	0
D	Časové rozlišení	282	268	C	Časové rozlišení	767	186

Výkaz zisku a ztrát							
I+II	Výkony a prodej zboží	251 104	316 524	*	Provozní výsl. hospodaření	26 441	17 125
I+II.1.	z toho: tržby za prodej			M	Změna stavu rezerv, opr. položek	68	-5
	vl. vyr., služeb a zboží	251 058	316 037	VI+...+XII	Jiné finanční výnosy	1 181	5 562
II.2.	Změna stavu vnitr. zás. vl. vyr.	46	487	J+...+P	Jiné finanční náklady	1 803	6 636
II.3.	Aktivace	0	0	*	Finanční výsl. hospodaření		
A+B	Výk. spotř. a nákl. na prod. zboží	117 049	152 711		vč. daně z příjmu z běžné čin.	-8 075	-5 355
+	Přidaná hodnota	134 055	163 813	**	Výsl. hosp.za běžnou činnost	18 366	11 770
C	Osobní náklady	103 250	143 348	XIII	Mimořádné výnosy	0	0
E	Odpisy dl. nehm. a hm. majetku	3 935	5 639	R+S	Mimořádné náklady	0	0
G	Změna stavu rezerv, opr. položek	-204	-2 044	*	Mimořádný výsl. hospodaření	0	0
III+IV+V	Jiné provozní výnosy	2 941	2 875	***	Výsl. hosp. za účet. období	18 366	11 770
D+F+H+I	Jiné provozní náklady	3 573	2 621				

Společnost LCS pokračovala v uplynulém fiskálním období v již dříve započatém dynamickém růstu tržeb i zisku. Posílila své postavení jak na domácím, tak zahraničním trhu, přičemž zejména podíl na slovenském trhu zaznamenal velmi intenzivní růst. Financování společnosti probíhalo výhradně z vlastních zdrojů.

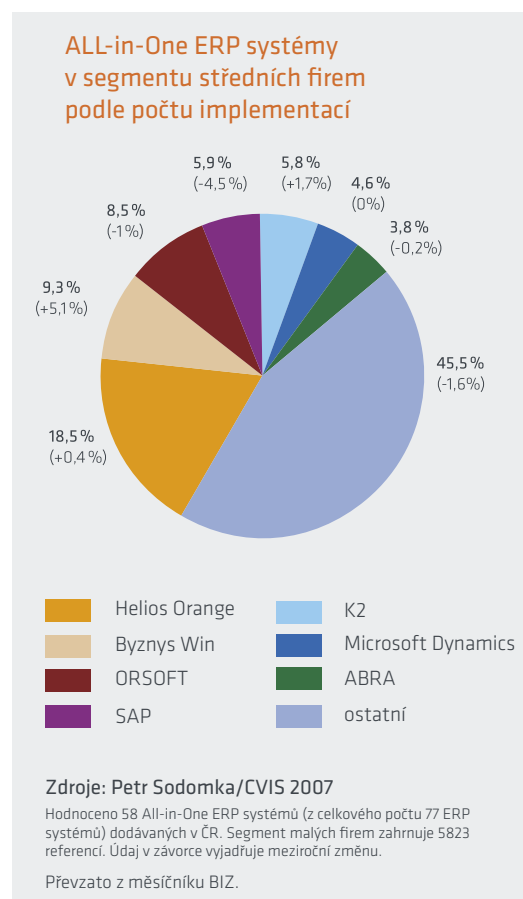
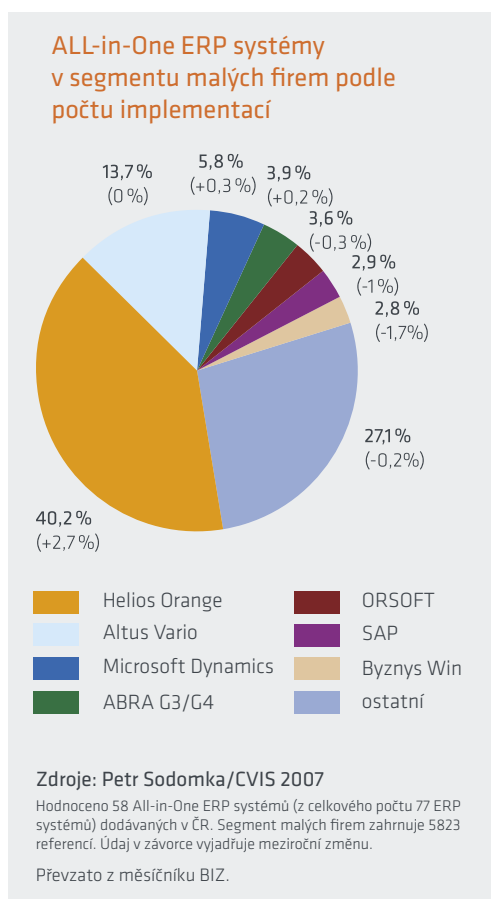
# 05 Výnosy za období 2006–2007

	FY07	2005–06	% FY07/ FY06	FY07–FY06	% z celku
Výnosy Helios Red	12 739	10 350	123 %	2 389	4,99 %
Výnosy Helios Orange	131 252	109 063	120 %	22 189	51,43 %
Výnosy Helios Green	91 155	90 285	101 %	870	35,72 %
Ostatní výnosy	6 594	3 520	187 %	3 074	2,58 %
Celkem výnosy	255 226	223 395	114 %	31 831	100 %
Tržby za prodané zboží	13 486	10 178	133 %	3 309	5,28 %

Podíváme-li se podrobněji na výnosy systému Helios Orange lze konstatovat, že ve srovnání s minulým hospodářským rokem vzrostly o 20 %, což představuje významné posílení současného tržního podílu. Nejvýrazněji tento pozitivní trend ovlivnily výnosy ze systémové podpory (meziroční nárůst 23 %) a výnosy z prodeje licencí systému Helios Orange (s meziročním tempem růstu 14 %).

Dařilo se i „nejmenšímu“ systému Helios Red, který výrazně překonal v objemu prodeje předchozí období – a to téměř o ¼. Podíváme-li se podrobněji na strukturu výnosů, zjistíme, že největší zásluhu na této skutečnosti má prodej licencí systému Helios Red. Ten narostl o celou polovinu ve srovnání s předchozím obdobím.

Výnosy největšího systému Helios Green jen o něco málo převýšily výnosy předchozího období, dá se tedy hovořit o relativní stagnaci. Ta byla dána vysokou saturací trhu informačních systémů pro velké firmy a zejména investicí do nové generace systému, která přibrzdila jeho masivnější prodeje. V následujících obdobích by se již měla zhodnotit standardním růstem. Úspěšnost prodeje informačního systému Helios Orange se projevila i v průzkumu Centra pro výzkum informačních systémů při Univerzitě Tomáše Bati ve Zlíně. Jeho podíl na trhu malých a středních firem byl v období 2006–2007 velmi významný.



# 06

## Noví klienti v období 2006–2007

V průběhu účetního období 2006–2007 získaly systémy Helios celkem 549 nových zákazníků. Podíl jednotlivých produktů na celkovém počtu je následující:

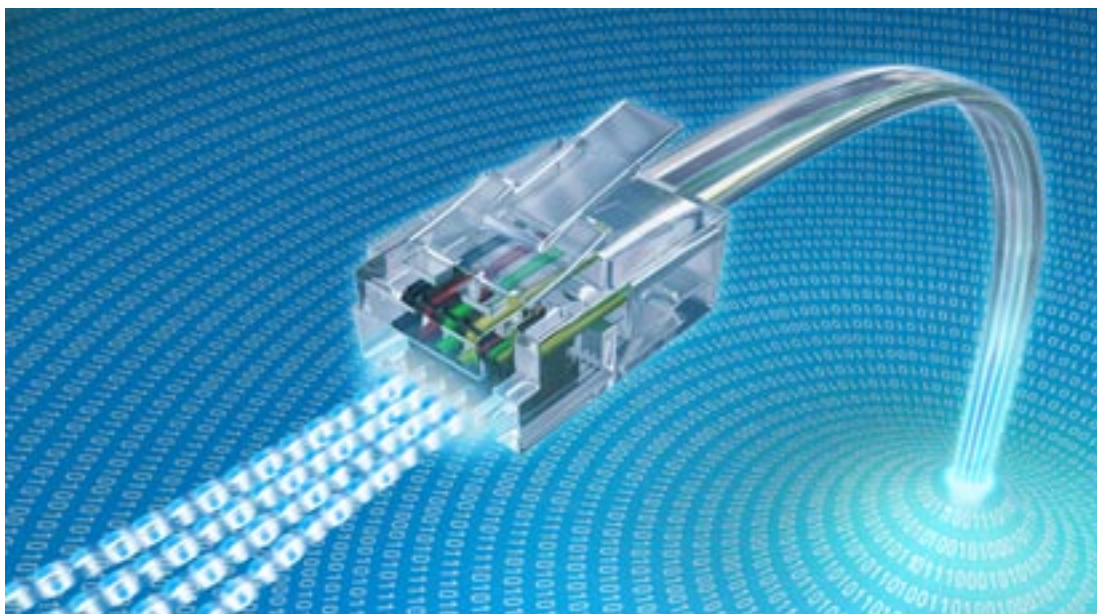
	HELIOS RED	HELIOS ORANGE	HELIOS GREEN
2. pololetí 2006	84 zákazníků	224 zákazníků	7 zákazníků
1. pololetí 2007	85 zákazníků	133 zákazníků	7 zákazníků
<b>CELKEM</b>	<b>169 nových zákazníků</b>	<b>357 nových zákazníků</b>	<b>14 nových zákazníků</b>

## Vybrané reference

Z celkového počtu aktivních zákazníků systémů Helios stojí za zmínku zejména následující referenční firmy:

2N telekomunikace,  
AEV spol. s r.o.,  
Auto Kelly,  
AVOSS, Lázně Bohdaneč - Voleč,  
B a B spol. s.r.o., Chrudim,  
BORCAD CZ s.r.o.,  
Deloitte Advisory s.r.o.,  
DOMA-R s.r.o., Olomouc + pobočky,  
ECONOMIA,  
Euromédia Group,  
Formplast Purkert, s.r.o.,  
Ředitelství silnic a dálnic ČR,  
HUSKY CZ, s.r.o.,  
IRON - ART, Vraclav, Praha,  
KB sport HK spol. s r.o., Hradec Králové,

Lázně Velichovky,  
M.J.Maillis, Czech, s.r.o.,  
Phoenix-Zeppelin,  
Pivovar Svijany,  
Pražské služby,  
Pražské vodovody a kanalizace,  
PROXY, a.s.,  
QUELLE,  
SICO RUBENA,  
Slovenská televízia,  
Správa Pražského hradu,  
TV Prima,  
Velvana,  
ZAPA beton a.s.,  
ZOO Dvůr Králové.



# 07 Technické a funkční novinky v systémech Helios

Na mezinárodním veletrhu Inves v roce 2006 se představily nové verze systémů Helios s množstvím zajímavých novinek. Následující řádky přináší přehled několika nejdůležitějších v každém z produktů.

## Helios Green:

- ▶ nový modul Výroba, obsahující mj. kapacitní plánování,
- ▶ nová koncepce Obchodního případu,
- ▶ možnost si přímo nad přehledem záznamů generovat grafy,
- ▶ využití novější verze Microsoft .NET Frameworku 2.0 a podpora MS SQL Serveru 2005,
- ▶ refaktoring řady procesů a funkcí.

## Helios Orange:

- ▶ Workflow,
- ▶ EDI konektor,
- ▶ základ Document managementu,
- ▶ predikce Cash flow,
- ▶ dodatečné související náklady,
- ▶ rozšíření funkcionality oblasti Celní software – Elektronický vývoz.

## Helios Red:

- ▶ využití nového vývojového prostředí Visual Foxpro 9.0,
- ▶ vzhled aplikace doznal viditelné změny – uživatelsky ještě příjemnější,
- ▶ vylepšení seznamů záznamů ,
- ▶ možnost standardního exportu všech grafických výstupů do Wordu a PDF,
- ▶ vylepšení grafických výstupních formulářů,
- ▶ rozšíření definice generátoru sestav,
- ▶ vylepšení funkcionality Přiznání k dani z příjmu,
- ▶ rozšíření elektronické komunikace s orgány státní správy prostřednictvím PVS,
- ▶ nový modul Zakázky.



# 08

## Branžová řešení

Systémy Helios svým zákazníkům, kromě základních modulů a funkcionalit, nabízely v období 2006–2007 tato specializovaná branžová řešení:

- ▶ Automobilový průmysl
- ▶ Bezpečnostní agentury
- ▶ Celní služby
- ▶ Doprava, Spedice
- ▶ Elektronika, Elektrotechnika
- ▶ Maloobchod
- ▶ Plasty
- ▶ Potravinářství
- ▶ Stavebnictví
- ▶ Strojírenství
- ▶ Účetnictví
- ▶ Velkoobchod
- ▶ Zemědělství



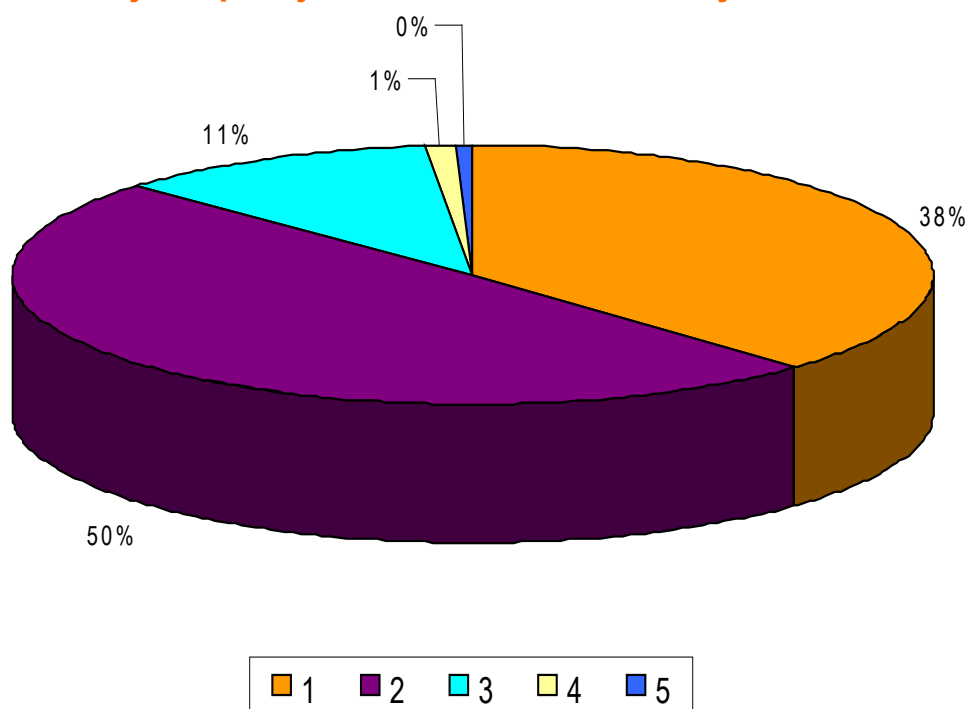
## Průzkum spokojenosti zákazníků

V srpnu 2007 proběhl ve společnosti LCS průzkum spokojenosti zákazníků systému Helios Orange. Odrážel názory zákazníků především za uplynulé fiskální období. Průzkum realizovalo call centrum LCS. Jeho pracovníci kladli zákazníkům otázky, zda jsou spokojeni s našimi informačními systémy, s naší péčí o zákazníka, zda jim něco v našich IS chybí, příp. konkrétní oblasti, které aktuálně daný zákazník potřebuje řešit.

Výsledky průzkumu se po vyhodnocení ukázaly jako maximálně potěšitelné.

Kromě jiného byli zákazníci požádáni, aby ohodnotili spokojenost se systémem známkami jako ve škole. Výsledky jsou patrné z následujícího grafu:

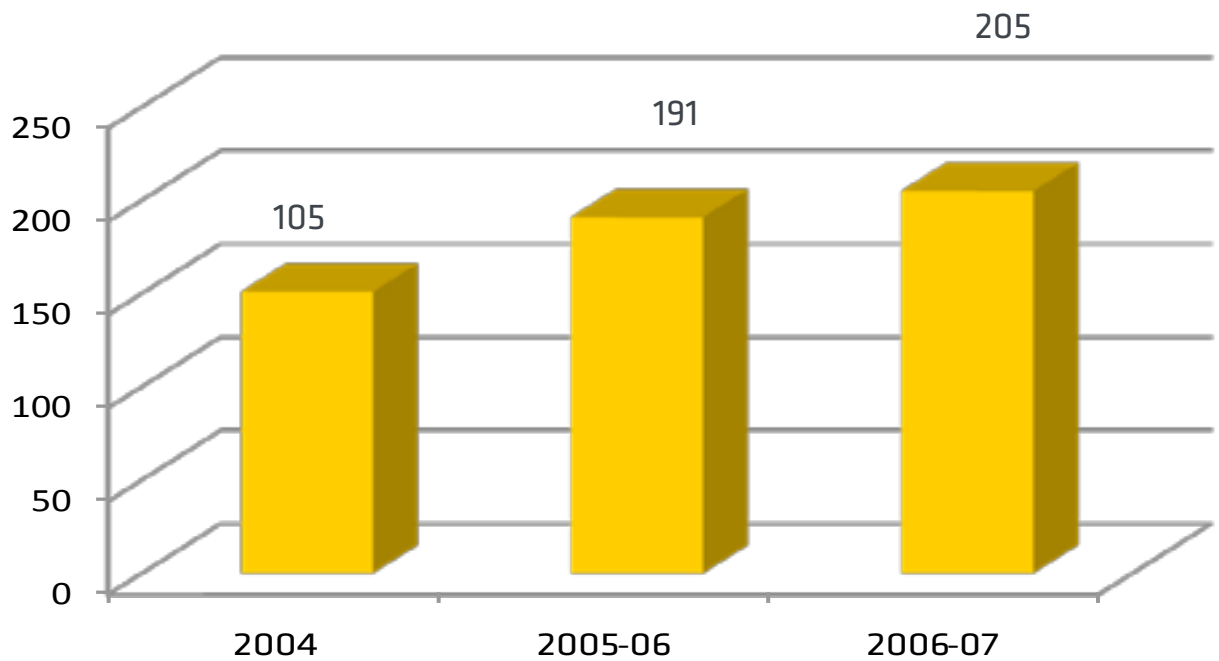
### Jak jste spokojen s naším informačním systémem?



# 10

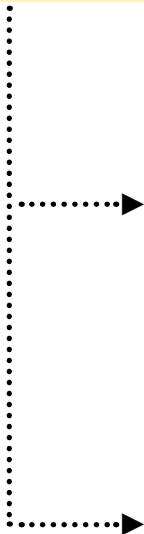
## Počet zaměstnanců

Počet stálých zaměstnanců společnosti LCS v Čechách i na Slovensku kontinuálně rostl. Na konci fiskálního roku 2006–2007 jich ve společnosti LCS pracovalo 205.



# Struktura skupiny LCS a její management v období 2006–2007

Obchodní jméno:	LCS International, a.s.
Sídlo:	Zelený pruh 1560/99, 140 02 Praha 4
IČO:	64 94 95 41
Akcie:	kmenové, na majitele, nominál 50 Kč, listinné, neregistrované
Základní kapitál:	10 630 tis. Kč
Vlastní kapitál :	50 850 tis. Kč
Představenstvo:	Jan Přerovský, Ing. Stanislav Sýkora, Ing. Petr Mañas, Ing. Jiří Hub
Dozorčí rada:	Ing. Ján Bobovský, Ing. Ctirad Richter, Ing. Jiří Šach
Podíly 20 a více %:	LCS Slovensko, s.r.o., 100%, LCS Deutschland GmbH, 100 %



Obchodní jméno:	LCS Slovensko, s.r.o.
Sídlo:	Stromová 13, 831 01 Bratislava
IČO:	35 83 51 76
Základní kapitál:	200 tis. Sk
Jednatelé:	Ing Petr Mañas, Bc. Petr Hampl
Dozorčí rada:	není ustanovena
Akcionáři s 10 a více %:	LCS International, a.s., 100 %

Obchodní jméno:	LCS Deutschland, GmbH
Sídlo:	Hönower Straße 98, 12623 Berlin – Mahlsdorf
IČO:	27/428/03686
Základní kapitál:	25,- tis. EUR
Jednatelé:	Ing. Petr Mañas, Ing. Ján Bobovský
Dozorčí rada:	není ustanovena
Akcionáři s 10 a více %:	LCS International, a.s., 100 %

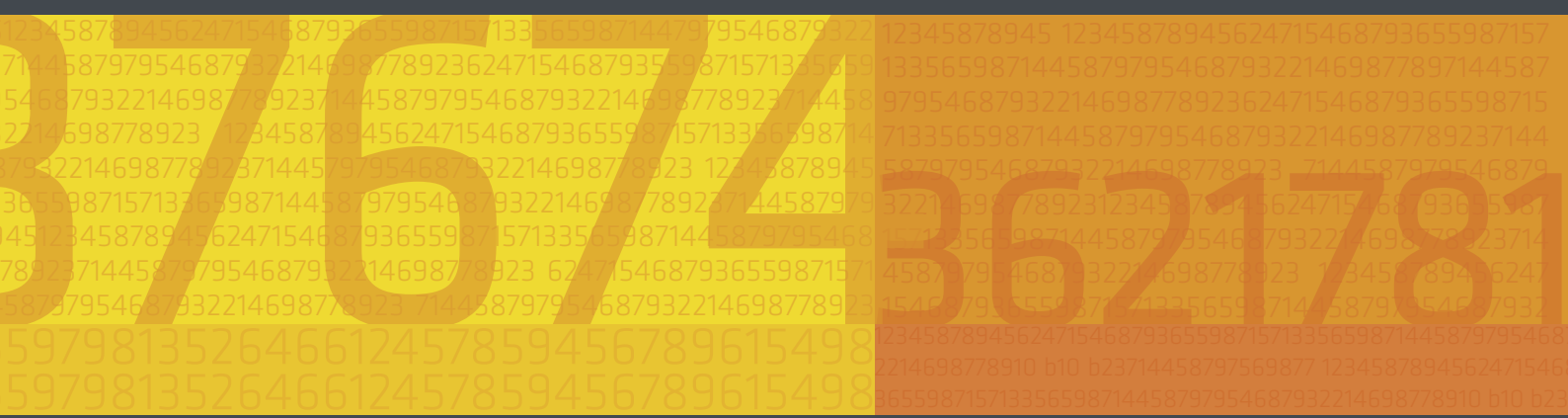
## Hospodaření dceřiných společností

Společnosti LCS Slovensko, s.r.o., našemu zástupci na velmi perspektivním slovenském trhu, se daří již po několik let zvyšovat prodeje o desítky procent ročně. Kromě výrazného nárůstu prodeje systému Helios Orange je příčinou masivního růstu tržeb v této zemi i rozšiřování prodeje systému Helios Green. Probíhalo i výrazné personální posilování společnosti. Slovenská pobočka se projevuje jako dynamicky se rozvíjející člen skupiny.

Na trhu Spolkové republiky Německo působí již po několik let dceřiná společnost LCS Deutschland, GmbH. V průběhu sledovaného období bylo realizováno několik instalací systému Helios Orange, zejména u zákazníků, kteří mají sesterské, mateřské nebo dceřiné společnosti v ČR či SR. Současně pokračují intenzivní práce na kvalitní interpretaci německé legislativy v systémech Helios.

Název společnosti	Sídlo	Výše podílu na základním kapitálu	Výše vlastního kapitálu společnosti	Výše účetního výsledku hospodaření
LCS Slovensko, s.r.o.	Bratislava	100 %	1 105 tis. SKK	425 tis. SKK
LCS Deutschland, GmbH	Berlin	100 %	5 tis. EUR	0,3 tis. EUR





## Kontakty

LCS International, a.s.  
Zelený pruh 1560/99  
140 02 Praha 4  
tel.: +420 244 104 111  
fax: +420 244 104 444  
e-mail: [info@helios.eu](mailto:info@helios.eu)  
[www.helios.eu](http://www.helios.eu)

LCS International, a.s.  
Václavská 55  
639 00 Brno  
tel.: +420 532 303 404  
fax: +420 532 303 403  
e-mail: [info@helios.eu](mailto:info@helios.eu)  
[www.helios.eu](http://www.helios.eu)

LCS International, a.s.  
Bratří Štefanů 60  
500 03 Hradec Králové 3  
tel.: +420 495 809 211  
fax: +420 495 809 212  
e-mail: [info@helios.eu](mailto:info@helios.eu)  
[www.helios.eu](http://www.helios.eu)

LCS Slovensko, s.r.o.  
Stromová 13  
831 01 Bratislava  
Slovenská republika  
tel.: +421 220 250 000  
fax: +421 220 250 001  
e-mail: [infosk@helios.eu](mailto:infosk@helios.eu)  
[www.helios.eu](http://www.helios.eu)

LCS Deutschland GmbH  
Hönower Straße 98  
12623 Berlin – Mahlsdorf  
Deutschland  
tel.: +49 175 960 31 99  
e-mail: [infode@helios.eu](mailto:infode@helios.eu)  
[www.helios.eu](http://www.helios.eu)